

RUMAH HARGA SETENGAH JUTA MULA DAPAT PERMINTAAN

Oleh ZAKKINA WATI
AHMAD TARMIZI
zakkina.tarmizi@mediamulia.com.my

KEDIAMAN dengan harga bermula RM300,000 hingga RM1 juta sering kali dianggap tidak masuk akal.

Namun, seiring peredaran zaman, harta tanah bernilai tinggi itu mula menjadi pilihan terutama di kawasan elit sekitar Lembah Klang.

Malah kediaman yang mencapai setengah juta ke atas itu tidak dinafikan agak ‘berputatan’ apabila diukur dengan keadaan reka bentuk rumah, lokasi strategik mahupun kelengkapan fasiliti yang canggih.

Jadi, sejauh manakah rumah tersebut mendapat sambutan dalam keadaan ekonomi negara tidak menentu ketika ini?

Berdasarkan data Persatuan Pemaju Hartanah dan Perumahan Malaysia (Rehda), rumah bernilai RM300,000 hingga RM500,000 menguasai pasaran dengan 47 peratus pada separuh kedua 2023.

Namun, rumah berharga RM500,000 hingga RM1 juta mula mendapat tempat apabila menguasai 32 peratus pelancaran rumah pada tempoh sama yang tidak jauh beza dengan rumah berharga RM300,000 hingga RM500,000.

Bagi Perunding hartanah, Muhammad Izzat Emmeir Ismail berkata, beliau yang memfokuskan jualan rumah jenis rumah *subsale* turut menarik minat pembeli bagi kediaman bertanah di Lembah Klang dengan harga bermula RM500,000 ke atas.

“Pembeli akan menghubungi saya melalui iklan di platform pengiklanan seperti Mudah, propertyguru serta iProperty.

“Bagi rumah kategori rumah bertanah (teres, semi D, banglo) harta tanah dalam kadar harga



“PENINGKATAN SEBANYAK 47 PERATUS ITU MENJADIKAN RUMAH BERNILAI SETENGAH JUTA DAN KE ATAS ITU MULA MENDAPAT PERMINTAAN.”

RM500,000 memang mendapat permintaan yang tinggi terutama di Lembah Klang seperti Kuala Lumpur dan Selangor.

“Faktor utama adalah kebanyakannya rumah bertingkat seperti kondominium juga telah pun mencapai RM300,000 ke atas malah ada juga yang mencapai RM700,000, jadi lebih baik mereka laburkan nilai yang setara untuk kediaman di atas tanah,” katanya ketika dihubungi *Utusan Malaysia* baru-baru ini.

Jelas beliau, reka bentuk pilihan bergantung kepada pembeli kerana mereka akan menghubungi ejen yang mengiklankan berdasarkan kehendak mereka, sama ada dari segi lokasi, reka bentuk, harga atau jenis rumah.

“Ini disebabkan kebanyakan rumah *subsale* akan ada pengubahsuaian oleh pemilik asal dan tiada reka bentuk yang spesifik.

“Bagaimanapun, kami sebagai ejen *subsale* akan memfokuskan kepada lokasi dan harga yang dijual masih di dalam nilai pasaran.

“Hal ini disebabkan, rumah *subsale* adalah rumah dibeli daripada pemilik dan bukan pemaju,” katanya.

Bersambung di muka 20

Rumah harga setengah juta mula dapat permintaan

Dari muka 19

Jelas Muhammad Izzat, sebagai perunding hartanah belum lama akan menastikan harga rumah atau kediaman yang dijual tersebut munasabah.

“Paling utama, harga meski dalam nilai pasaran yang ditetapkan oleh junjulai berdaftar supaya mudah pembeli mahu memohon pinjaman daripada bank.

“Selain itu, harga tersebut mestilah dalam kadar harga permintaan pasaran dalam kawasan tersebut,” katanya.

Sementara itu, perunding hartanah IQI Realty Sdn. Bhd., Kamil Ghazali berkata, kediamaan di atas harga RM500,000 secara umum mendapat kurang

permintaan jika dibandingkan dengan kediaman di bawah harga RM500,000.

“Namun, ia masih mendapat permintaan tinggi bergantung kepada pelbagai faktor seperti jenis kediaman, lokasi, reka bentuk, dan lain-lain.

“Lokasi yang mendapat permintaan kebiasaannya di kawasan bandar yang maju ataupun sedang membangun contohnya di kawasan Putrajaya, Bangi, Semenyih, Kajang dan kawasan lama seperti Taman Tun Dr Ismail (TTDI), Petaling Jaya dan Ampang,” katanya.

Bagi Pensyarah Kanan, Fakulti Ekonomi dan Muzalat, Universiti Sains Islam

Malaysia (USIM), Dr. Mohd. Faisol Ibrahim pula, hartanah berharga mulia menunjukkan trend khususnya pada tahun lepas namun masih belum mendapat permintaan tinggi.

“Dengan jangkaan pertumbuhan Keluaran Dalam Negara Kasar (KDNK) bagi 2024 lebih

baik berbanding dengan tahun 2023, ini akan menyumbang kepada peningkatan permintaan terhadap unit hartanah komersial yang berharga RM500,000 ke atas khususnya di kawasan strategik yang meliputi sekitar bandar utama di negeri-negeri seperti Wilayah Persekutuan dan Selangor.

“Maka pemaju akan mulai menawarkan rumah kediaman dengan harga yang tinggi kerana mereka menjangkakan kawasan tersebut dianggap elit dan sudah tentu ada sahaja individu yang sanggup membayarnya,” ujarnya.

PERLU GAJI RM8,000 UNTUK BELI RUMAH LEBIH RM500,000

Oleh ZAKKINA WATI
AHMAD TARMIZI

Zakkinahatarmizi@mediainulala.com.my

SEKIRANYA rumah berharga RM500,000 menjadi pilihan, minimum bayaran ansuran bulanan kepada pihak bank adalah sekitar RM2,200.

Jadi, bayangkan komitmen bulanan yang perlu diasingkan hanya untuk ansuran kediaman sekiranya rumah yang dibeli berharga lebih dari setengah juta.

Justeru, Presiden Institut Pengurusan Harta dan Fasiliti Malaysia (MIPFM), Pgmr Sr Isikah Ismail berkata, golongan profesional merupakan antara pembeli rumah yang bernilai setengah juta dan ke atas.

Katanya, sekiranya mengikut (DSR) pembeli rumah tidak boleh melebihi 70 peratus untuk mendapatkan kelulusan pinjamanku bank.

“Oleh itu, pembeli menerlukan pendapatan sekurang-kurangnya RM8,000 sebulan untuk membeli rumah melebihi RM500,000.

“Namun, pendapatan rakyat yang kurang tiga tahun bekerja masih di bawah RM8,000. Oleh yang demikian, majoriti rakyat masih tidak mampu membeli rumah melebihi harga RM500,000,” katanya kepada Utusan Malaysia.

Menurut beliau, hanya golongan profesional dan bekerja lebih lama tahun yang mampu membeli anggaran rumah bernilai RM500,000 kerana ke-



rumah pembeli yang di bawah RM10,000 atau mempunyai bilaangan ahli keluarga yang ramai. Jadi, rumah berharga demikian adalah lebih berpatutkan kerana mereka perlu menyarurkan pendapati kepada perkara-perkara lain juga.

“Di Lembah Klang, rumah bertanah di lokasi pinggir bandar seperti Sungai Buloh, Rawang dan Semenyih juga sudah berharga RM500,000 ke atas. Jadi kita dapat lihat trend rumah setengah juta ini sudah semakin meningkat,” katanya.

Jelas beliau, bagaimanapun, agak sukar pembeli yang baru memulakan pekerjaan dengan gaji sekitar RM3,000 untuk membeli ‘hartanah’ berharga RM500,000 dan ke atas.

“Kadar ansuran bulanan sudah menccah RM2,200 ke RM2,500 sebulan bagi rumah sahaja. Maka, ia akan membekalkan pembeli yang bergaji kurang daripada RM8,000 mandangkan kos sara hidup kini juga kian meningkat,” ujarnya.

Beliau turut menggesa pihak pemaju perumahan agar memperbaiki harga rumah dari RM300,000 ke atas supaya semua lapisan masyarakat mampu memiliki rumah.

“Saya melihat rumah jenis apartmen masih boleh dimiliki dengan harga RM300,000 manakala rumah bertanah boleh dipelbagai saiz tanah dan biaya, ketika ini, rumah bernilai RM300,000 hingga RM400,000 masih menjadi pilihan pembeli.

“Sekiranya tiada inisiatif dari pihak pemaju, rakyat hanya mampu menyewa sahaja,” katanya.

REAJSI

BERBALOI beli rumah harga RM500,000 dengan mengambil kira elemen seperti akses internet, jaringan hubungan pengangkutan awam dan reka bentuk yang lebih ekonomik serta selesa. Pada masa sekarang, nak cari rumah yang betul-betul selesa di bawah RM500,000 bukan benda yang mudah. Lagi-lagi rumah bertanah.

HALIMATON SAADIAH MOHD. SHAH. 45
Pekerja Swasta



TIDAK berbaloi membeli rumah berharga di atas RM500,000 jika kawasan tidak sesuai dan infrastruktur serta kemudahan asas tidak lengkap dan tiada akses keselamatan. Jadi, kalau hendak beli rumah harga sedemikian perlu fikir kesemua ciri-ciri berikut dahulu.”

NURRIFFAH KAMALUDIN. 36
Pekerja Swasta



JIKA dilihat memang banyak projek kediaman yang menarik berharga RM500,000 dan ke atas. Namun terdapat faktor lain yang diambil kita termasuk kemudahan keselamatan, tempat rekresi untuk beriadah, jalur pengangkutan awam yang berdekatan serta pembangunan terancang. Maka, pembelian tersebut menjadi berbaloi dengan nilai wang yang dikeluarkan.”

SYED RIDWAN SYED OTTHMAN. 39
Pekerja Swasta



SELARAS dengan harga bahan dan kos pembelian yang meningkat, saya berpendapat bahawa harga rumah bernilai melebihi RM500,000 adalah wajar. Namun, ia harus dilengkapi dengan aspek lengkap seperti lokasi strategik serta berdekatan kemudahan asas. Pihak kerajaan perlu memperbaikakan projek rumah mampu milik bagi golongan yang kurang berkemampuan.”

NUR HAZIRAH HASHIM. 37
Pekerja Swasta



“Namun bagi hartanah jenis kediaman, saya berpandangan rumah yang berharga RM500,000 masih belum mempunyai permintaan yang tinggi walaupun ia mula menjadi trend kerana dipengaruhi oleh banyak faktor.

Jelas beliau, kebiasaan itu strategik maka, secara tidak langsung harga tanah akan menjadi mahal di kawasan tersebut.

“Maka pemaju akan mulai menawarkan rumah kediaman dengan harga yang tinggi kerana mereka menjangkakan kawasan tersebut dianggap bandar utama di negeri-negeri seperti Wilayah Persekutuan dan Selangor.

“Jadi trend kerana dipengaruhi oleh banyak faktor.

Jelas beliau, kebiasaan itu strategik maka, secara tidak langsung harga tanah akan menjadi mahal di kawasan tersebut.

“Maka pemaju akan mulai menawarkan rumah kediaman dengan harga yang tinggi kerana mereka menjangkakan kawasan tersebut dianggap bandar utama di negeri-negeri seperti Wilayah Persekutuan dan Selangor.

SEKIRANYA rumah berharga RM500,000 menjadi pilihan, minimum bayaran ansuran bulanan kepada pihak bank adalah sekitar RM2,200.

Jadi, bayangkan komitmen bulanan yang perlu diasingkan hanya untuk ansuran kediaman sekiranya rumah yang dibeli berharga lebih dari setengah juta.

Justeru, Presiden Institut Pengurusan Harta dan Fasiliti Malaysia (MIPFM), Pgmr Sr Isikah Ismail berkata, golongan profesional merupakan antara pembeli rumah yang bernilai setengah juta dan ke atas.

Katanya, sekiranya mengikut (DSR) pembeli rumah tidak boleh melebihi 70 peratus untuk mendapatkan kelulusan pinjamanku bank.

“Oleh itu, pembeli menerlukan pendapatan sekurang-kurangnya RM8,000 sebulan untuk membeli rumah melebihi RM500,000.

“Namun, pendapatan rakyat yang kurang tiga tahun bekerja masih di bawah RM8,000. Oleh yang demikian, majoriti rakyat masih tidak mampu membeli rumah melebihi harga RM500,000,” katanya kepada Utusan Malaysia.

Menurut beliau, hanya golongan profesional dan bekerja lebih lama tahun yang mampu membeli anggaran rumah bernilai RM500,000 kerana ke-

“Namun, pendapatan isi

banyakan mereka mempunyai pendapatan bulanan yang tinggi, jadi pembelian rumah berharga RM300,000 ke atas supaya sedemikian adalah mudah.

“Kebanyakan mereka adalah ahli perniagaan, pelabur, ekspatriat serta mereka yang menjana pendapatan melalui medium perniagaan dalam talian,” katanya.

Mengulas lanjut, Isikah berkata, ketika ini, rumah bernilai RM300,000 hingga RM400,000 masih menjadi pilihan pembeli.

“Sekiranya tiada inisiatif dari pihak pemaju, rakyat hanya mampu menyewa sahaja,” katanya.

SEKIRANYA rumah berharga RM500,000 menjadi pilihan, minimum bayaran ansuran bulanan kepada pihak bank adalah sekitar RM2,200.

Jadi, bayangkan komitmen bulanan yang perlu diasingkan hanya untuk ansuran kediaman sekiranya rumah yang dibeli berharga lebih dari setengah juta.

Justeru, Presiden Institut Pengurusan Harta dan Fasiliti Malaysia (MIPFM), Pgmr Sr Isikah Ismail berkata, golongan profesional merupakan antara pembeli rumah yang bernilai setengah juta dan ke atas.

Katanya, sekiranya mengikut (DSR) pembeli rumah tidak boleh melebihi 70 peratus untuk mendapatkan kelulusan pinjamanku bank.

“Oleh itu, pembeli menerlukan pendapatan sekurang-kurangnya RM8,000 sebulan untuk membeli rumah melebihi RM500,000.

“Namun, pendapatan rakyat yang kurang tiga tahun bekerja masih di bawah RM8,000. Oleh yang demikian, majoriti rakyat masih tidak mampu membeli rumah melebihi harga RM500,000,” katanya kepada Utusan Malaysia.

Menurut beliau, hanya golongan profesional dan bekerja lebih lama tahun yang mampu membeli anggaran rumah bernilai RM500,000 kerana ke-

“Namun, pendapatan isi

banyakan mereka mempunyai pendapatan bulanan yang tinggi, jadi pembelian rumah berharga RM300,000 ke atas supaya sedemikian adalah mudah.

“Kebanyakan mereka adalah ahli perniagaan, pelabur, ekspatriat serta mereka yang menjana pendapatan melalui medium perniagaan dalam talian,” katanya.

Mengulas lanjut, Isikah berkata, ketika ini, rumah bernilai RM300,000 hingga RM400,000 masih menjadi pilihan pembeli.

“Sekiranya tiada inisiatif dari pihak pemaju, rakyat hanya mampu menyewa sahaja,” katanya.